

Véritable entreprise à mission, riche de plus de 100 ans d'histoire mutualiste née au cœur du Haut-Jura, Amellis Mutuelles s'organise aujourd'hui autour de deux activités dédiées à la santé et l'amélioration des conditions de vie : Amellis Mutuelles, qui gère la distribution de produits de complémentaire santé, et Amellis Mutuelles Réalisations Sanitaires et Sociales, qui développe des services de soins mutualistes.

Amellis Mutuelles RSS répond aux besoins de la population en termes de soins de proximité en favorisant l'accès aux professionnels de santé dans le secteur du Haut-Jura. Nous proposons une offre de soins accessibles à tous en pratiquant le tiers-payant dans tous nos établissements. AMELLIS mutuelles Réalisations Sanitaires et Sociales, aujourd'hui, c'est :

- 3 centres Optiques et Audioprothésistes « Ecouter Voir » à Champagnole, Les Rousses et Saint-Claude,
- 1 centre de soins pluridisciplinaire avec des médecins généralistes et spécialistes, installés à Saint-Claude, Saint-Laurent et Champagnole
- 1 centre de soins infirmiers à domicile à Champagnole
- 1 organisme de formation en prévention & sécurité.

Dans le cadre d'un développement d'activité, nous recherchons un/une « Téléprospecteur Commercial (H/F) » pour notre organisme de formation interne **AMELLIS FORMATION**.

Rattaché(e) au Département Commercial d'Amellis, vous êtes en charge du développement du portefeuille clients et de l'obtention de rendez-vous pour nos commerciaux et formateurs.

Vos missions :

- Prospecter les clients potentiels dans la région, et analyser leurs besoins en formation,
- Se faire connaître sur le secteur et tisser des liens de proximité avec les entreprises clientes,
- Assurer les rendez-vous de présentation en entreprise pour aboutir à la signature de conventions de formation,
- Développer l'image de marque d'Amellis Formation,
- Aider à la prise de rendez-vous BtoB pour les commerciaux sur la partie mutuelle (complémentaire santé)
- Participer au suivi administratif des formations (conventions, factures, attestations...)

Votre profil :

- Profil polyvalent et commercial, vous êtes parfaitement à l'aise sur le contact client, notamment téléphonique.
- Doté(e) d'une aisance relationnelle, d'une adaptabilité et d'une rigueur absolue, votre organisation vous permet de ne rater aucun rendez-vous pris auprès de vos clients et prospects,
- Permis B obligatoire

Salaires selon la convention de la mutualité et selon profil. Cette offre d'emploi vous intéresse et vous souhaitez en savoir plus et découvrir les avantages réservés à nos collaborateurs (PERCO, TR, Cheque Vacances, chèque cadeau, etc...), envoyez votre CV à rh@amellis.fr